



HOFF SA er et samvirkeselskap som er eid av 500 potetdyrkere. Selskapet omsetter for 450 mill. kroner, har 150 ansatte og tar hånd om en tredel av landets potetproduksjon. HOFF har fabrikker på Gjøvik i Oppland, Brumunddal i Hedmark, Sundnes i Nord Trøndelag og Klepp i Rogaland. Hovedkontoret er på Gjøvik. HOFF er i dagligvarehandelen markedsleder innen pottes frites og andre frosne potetprodukter med merkene HOFF, HOFF Opphøgde Potteter og HOFF Liv Laga. HOFF produserer og selger i tillegg en rekke potetbaserte produkter til industri og storhusholdning.

Til nyopprettet stilling søker vi for snarlig tiltredelse:

Junior KAM

Trives du med salg og har en sterk drivkraft i å skape topp resultater sammen med andre? Vi søker deg som er selvstendig, offensiv og positiv til en spennende jobb i norsk dagligvare.

Arbeidsoppgaver og ansvar:

- *Delta i planlegging og gjennomføring av kjedeforhandlinger*
- *Delta i utarbeidelse av aktivitetsplaner og kampanjer for kjedene*
- *Oppfølging av daglig drift opp mot kjedene*
- *Oppfølging av HOFFs ytre salgsapparat*
- *Utarbeidelse av lønnsomhets- og salgsanalyser*
- *Stillingen medfører bred kontaktflate mot HOFFs kunder*
- *Det må påregnes en del reisevirksomhet, hovedsakelig til Oslo*

Kvalifikasjoner:

- *Siviløkonom eller annen relevant høyere utdanning*
- *Gjerne 1-2 års erfaring fra dagligvarehandelen eller lignende bransje*
- *Utadvendt og god til å bygge relasjoner*
- *Strukturert og høy grad av gjennomføringsevne*
- *Analytisk*
- *Avansert bruker av Office dataprogrammer, spesielt excel*
- *God, norsk skriftlig og muntlig fremstillingsevne*

Nyutdannede oppfordres også til å søke.

For mer informasjon om stillingen, kontakt fung. Salgssjef/marketingsjef Kjetil Veen, tlf 918 70 053
Søknad m/CV sendes til:

HOFF SA v/HR-sjef Kristin Frydenlund innen 29.05.2017

E-post HR@hoff.no